

# <第87回>ドラッカー「マネジメント」研究会（オンライン開催）結果報告書

開催日 : 2023年1月14日（土）

開催時間 : 16:00~20:30

参加者 38名（会員23名、一般15名）

## [本日のプログラム]（全て敬称略）

### <第一部：研究会>

15:50 エントリー受付開始

16:00 研究会ガイダンス 森岡代表

16:10 <セッション1：特別講演>

(1) 会社は誰のためにあるか—新しい企業価値の探求

(ドラッカーご自身がMSCについて語るDVD視聴)

(2) マネジメント・スコアカード (MSC) の発見と理念 講演者：藤島理事

16:55 小休憩

(森岡代表が代講した、機械トラブルのため)

17:00 <セッション2：『マネジメント』講義 森岡代表>

対象範囲：『マネジメント（中）』第Ⅱ部\*マネジメントの方法

学習範囲：第40章 マネジメント・サイエンス～

第43章 組織の基本単位の位置づけ

17:40 <セッション3：グループディスカッションと質疑応答>

18:05 本日のまとめ、コミュニケーションシート（CS）、研究会の運営について他

18:20 雑談タイム・休憩

### ■本日のスタッフ（敬称略）

・第一部司会：円口

・第二部司会：高橋 Y

・オンライン運営委員：高橋

### <第二部：意見交換会（入退出・飲食自由）>

18:35~19:20 会員発表（自己紹介、質疑応答など）

・吉村会員 新規参加者（ゲスト）の自己紹介

19:20~20:30 意見交換会

### [結果報告]

#### <セッション1：特別講演>

(1) 会社は誰のためにあるか—新しい企業価値の探求

(ドラッカー自身がMSCについて語るDVD視聴)

(2) マネジメント・スコアカード (MSC) の発見と理念 講演者：藤島理事（森岡代表代講）

・ドラッカーの講演内容とDVD視聴について、活発な意見交換があった。

#### <セッション2：『マネジメント』講義 森岡代表

対象範囲：『マネジメント（中）』第Ⅱ部\*マネジメントの方法

学習範囲：第40章 マネジメント・サイエンス～第43章 組織の基本単位の位置づけ

・森岡代表による『マネジメント（中）』の上記学習範囲の講義があった。

#### <セッション3：グループディスカッション・質疑応答>

・上記学習範囲について、7グループに分かれて講義後の質疑応答とディスカッションが活発に行われた。

#### <意見交換会>

・任意参加で雑談タイム、吉村会員自己紹介、本日のセッションに対する質疑応答、意見交換等が活発に行われた。

#### <参加者の感想の一部（CSから）>

・ドラッカーのDVDを見て、MSC（マネジメント・スコアカード）に対して、一層興味が湧きました。当研究会でさらにMSCを学びたいという強い動機づけがされました。

・ドラッカーのDVDを視聴したのは2回目ですが、事業の目的は顧客の創造であり、そのためには常に時代の変化を生み出すイノベーションを起こしていく必要があることを改めて思いました。

・森岡代表の講義では、マネジメントとマネジメント・サイエンスの関係やマネジメントはマネジメント・サイエンスをマネジメントしなければならないなどを学ぶことができました。

・初めて当研究会に参加しました。自分だけの読書では理解できないことが、講義や参加者の意見を聞くことで、ドラッカーの言葉の意味を多面的に理解できるようになり、とても良いと思います。

[今後の開催日と発表予定（発表者及びテーマ）] 共通テーマ；「新しい現実とマネジメント」オンライン開催

※毎回、森岡代表による『マネジメント』講義（35分）と読書会（30分）があります。

・第88回 2023. 3. 11（土）16:00-18:15：（円口 NAVI）

>学習範囲<

第43章 組織の基本単位の位置づけ～第48章 組織構造についての結論

・第89回 2023. 5. 13（土）※16:00-18:15：（行本 NAVI） ※5. 20に変更可能性有り3月確定。

・第90回 2023. 7. 8（土）16:00-18:15：（調整中）

[MSC実践研究部会（定例部会日程）]

・2023年2月18日（土）16:00-18:00：最新版MSC解説（森岡代表）と私の専門分野と強み発表大会

・2023年12月9日（土）16:00-18:00：My-MSC事例研究と発表大会

## ドラッカー「マネジメント」研究会で一緒に学びませんか

本研究会で学びたいという方は、下記にメールにてお問合せいただければ幸いです。

ドラッカー「マネジメント」研究会代表 森岡謙仁 （ドラッカー学会理事）

[k-morioka@earthtemier.com](mailto:k-morioka@earthtemier.com)

以上